



Wir begeistern unsere Kunden weltweit mit unseren innovativen Produkten und Serviceleistungen und schaffen Mehrwerte für Mensch und Umwelt. Als traditionelle mittelständische Unternehmensgruppe mit über 300 Kollegen und Kolleginnen an 6 Standorten im In- und Ausland forcieren wir unser internationales Wachstum und unseren Wandel hin zu einem modernen, werteorientierten und menschenzugewandten Unternehmen mit flacher Hierarchie und Vertrauenskultur und kurzen Entscheidungswegen.

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt zur Verstärkung unseres Teams einen:

AUßENDIENSTMITARBEITER (M/W/D) BRANCHENFOKUS: FOOD & BEVERAGE

Du bist in der Lebensmittel- oder Getränkeindustrie zuhause und möchtest mit deiner Leidenschaft für Technik und Kundenberatung echten Mehrwert schaffen? Dann werde Teil unseres engagierten Teams im technischen Vertrieb – mit Einsatzgebiet in Bayern und Baden-Württemberg!

DEINE AUFGABEN

- Beratung, Betreuung und Weiterentwicklung bestehender Kunden vor Ort (Endkunden / OEM) zu Fragestellungen rund um den Einsatz von Dosiertechnik in der Lebensmittel und Getränkeindustrie
- Aktive Neukundenakquise in definierten Fokusmärkten – insbesondere bei kleineren OEMs und Endkunden
- Nachverfolgung von Angeboten und Projekten bei Zielkunden
- Durchführung von Bedarfsanalysen und Qualifizierung von Anfragen inklusive Serviceleistungen
- Verhandlung und Abschluss von Verträgen
- Beobachtung von Branchentrends und enge Rückkopplung mit dem Team
- Teilnahme an Netzwerktreffen, Fachmessen und Branchenevents
- Pflege von Kundendaten im CRM-System
- Eigenständige Planung, Organisation und Dokumentation deiner Kundentermine
- Aufnahme und Analyse von Kundeninstallationen zur kontinuierlichen Optimierung

DEIN PROFIL

Du verfügst über fundierte Prozesskenntnisse in der Lebensmittelindustrie – idealerweise in Brauereien, Mineralbrunnen, AFG- Betrieben, Molkereien oder Käsereien. Mit deiner mehrjährigen Erfahrung in der Branche (OEM / Endkunde) sprichst du die Sprache deiner Kunden und kannst technische Zusammenhänge kompetent erläutern.

Du arbeitest strukturiert, selbstorganisiert und übernimmst Verantwortung im Außendienstalltag. Auch bei hoher Reisetätigkeit (ca. 60 %) bleibst du fokussiert und zuverlässig. Kommunikationsstärke, Verhandlungsgeschick und ein authentisches Auftreten machen dich zu einem geschätzten und kompetenten Ansprechpartner für deine Kunden.

Du bringst eine Ausbildung oder ein Studium im Bereich Brauwesen, Getränketechnologie, Lebensmitteltechnologie oder eine vergleichbare Qualifikation (z. B. Braumeister, Getränkebetriebsmeister, Molkereimeister) mit. Der sichere Umgang mit CRM-Systemen und MS Office ist für dich selbstverständlich. Außerdem hast du Freude

Klingt spannend für dich? Dann wollen wir dich kennenlernen!

WIR BIETEN DIR

- Eine abwechslungsreiche, verantwortungsvolle Position in einem dynamischen, zukunfts- und werteorientierten, internationalen Unternehmen, in dem mit Sicherheit keine Langeweile aufkommt!
- Technische Produkte, mit denen du einen Mehrwert für Mensch und Umwelt schaffst!
- Freiraum, um eigene Ideen zu entwickeln, umzusetzen und etwas zu bewegen!
- Das Beste kommt zum Schluss: Kolleginnen und Kollegen, die sich als Team verstehen, die unterstützen und gern und gemeinsam Erfolge feiern!

Wir freuen uns auf deine aussagekräftige Bewerbung mit Angabe deines Gehaltswunsches und frühestmöglichem Eintrittsdatum.

Deine Ansprechpartnerin:

Jasmin Katrina, Telefon: +49 5673 999-00

Personal@sera-web.com

www.sera-web.com



sera
EXCELLENCE IN FLUID TECHNOLOGY