



Inspiramos a nuestros clientes de todo el mundo con nuestros productos y servicios innovadores y creamos valor añadido para las personas y el medio ambiente. Como grupo de empresas tradicional de tamaño medio con más de 300 colegas en 6 sedes en Alemania y en el extranjero, estamos impulsando nuestro crecimiento internacional y nuestra transformación en una empresa moderna, orientada a los valores y a las personas, con una jerarquía plana y una cultura de confianza y procesos de toma de decisiones breves.

Buscamos la próxima fecha posible de inicio de un

INGENIERO TÉCNICO COMERCIAL (TECHNICAL SALES ENGINEER) (M/F/D)

REQUISITOS

Estamos en búsqueda de un profesional con formación académica en ingeniería electrónica, química, mecánica, mecatrónica o disciplinas similares. Valoramos perfiles técnicos que compartan nuestra pasión por los productos que desarrollamos, confiando en su potencial y esforzándose por destacar sus cualidades al máximo. Por ello, necesitamos a alguien con experiencia en la gestión de clientes, que sea independiente, resolutivo y capaz de analizar sus necesidades para ofrecer soluciones personalizadas y efectivas. Es fundamental que el candidato posea un carácter sociable, habilidades comunicativas sólidas y enfoque en la consecución de los mejores resultados posibles. Al mismo tiempo, debe contar con una sensibilidad técnica que le permita atender los detalles más específicos y garantizar la calidad de las soluciones propuestas. Dado nuestro carácter internacional, la comunicación con compañeros de otros países es constante, por lo que es imprescindible contar con un nivel avanzado de inglés. Será altamente valorada la experiencia previa en sectores relacionados con el tratamiento de agua, sistemas de dosificación y/o bombas de dosificación, entre otros.

TU PERFIL

El perfil ideal es el de un profesional con formación en ingeniería electrónica, química, mecánica, mecatrónica o áreas similares. Buscamos una persona apasionada por los productos que ofrecemos, que crea firmemente en su potencial y se esfuerce por resaltarlo al máximo. Necesitamos a alguien con experiencia en la atención al cliente, que sea autónomo, resolutivo y con la capacidad de analizar las necesidades del cliente para proporcionar soluciones adaptadas y eficientes. Debe ser un profesional sociable, comunicativo y orientado a la consecución de resultados óptimos. Asimismo, es esencial contar con una gran atención a los detalles técnicos para garantizar soluciones de alta calidad. Como empresa internacional, trabajamos en estrecha colaboración con equipos de todo el grupo, por lo que el manejo fluido del inglés es un requisito imprescindible.

TE OFRECEMOS

- Oportunidades continuas de crecimiento profesional, con formación individualizada y constante.
- Un entorno laboral cercano y familiar, a pesar de formar parte de una compañía internacional, donde tus ideas e inquietudes tendrán un impacto tangible.
- Diversos beneficios y actividades grupales a lo largo del año.
- Contrato indefinido desde el inicio.
- Una cultura corporativa que promueve la conciliación entre la vida personal y profesional.

Esperamos recibir tu solicitud detallada, incluyendo tus expectativas salariales y la fecha más temprana en la que podrías incorporarte.

Contacto:

Andrea Rivero Ascanio
talento@sera-web.com

www.sera-web.com

 **sera**
EXCELLENCE IN FLUID TECHNOLOGY